

## 巻頭のあいさつ

### 初・北海道!!

昨年の11月に北海道に行きました。初めての北海道、空港も電車も駅も何もかも初めてづくし。まさかの直前に雪が降り（それまでは、雪が降らないことがニュースになっているほどだったのに…）、行けるかどうか心配しましたが、何事もなく無事に出張を終えることができました。雪が積もった道路を車が平気で走る姿は、佐賀と大違います。



帰り際に慌てて撮りました。  
観光する時間は全く無し！

北海道行きのきっかけは、札幌で行われた藤屋式ニッチ戦略塾 (<https://niche-strategy.co.jp/>) の全国大会への参加です。私は、この塾の福岡塾で経営について毎月学んでいました。全国各地の塾生が一堂に会し、大変熱氣のある大会でした。札幌塾の方々には大変お世話になりました。ありがとうございました。

せっかくの北海道なので、お客様のところへもお邪魔してきました。

江別市の北川智浩さま、札幌市内の本田麻亜沙さま。ずいぶんと前からお取引いただいているが、北川さまのところへは初めての訪問、本田さまとはお会いするのも初めて。



▲藤屋式ニッチ  
戦略塾のサイト

お二人とも帰りは車で送ってくださるという、何ともありがとうございました。

話に夢中で写真を撮るのを忘れるという失敗。並んで写った写真を載せたかったのですが叶わず、雪景色の写真も撮っておけばよかった悔やまれます。写真是お二人にお願いして送ってもらいました。今度から忘れずに撮ってこようと思います（泣）。

渕野直幸



①江別市の北川智浩さま。②③北川様の作品。④札幌市内の本田麻亜沙さま。⑤⑥本田さまの作品

はじめまして。  
稻垣鉱業株式会社  
の稻垣徹です。



わが社は、大正5年に多治見市（当時は多治見町）にて創業、木節粘土を採掘して、陶磁器やタイル、耐火物のメーカーに販売してきました。現在の社長、稻垣賢一で5代目になります。この間、粘土の採掘のみに留まらず、乾燥や粉碎の設備を導入し、さまざまな要望に応えるよう努めて参りました。

昭和40年代には、年間8万トン近く販売し、当時の売上の9割を木節粘土が占めています。その後、昭和50年代以降は、枯渇防止のため採掘量を抑え、海外から良質な原料を輸入したり、乾燥や粉碎のプラントを充実させ、各種受託加工の拡充を図りました。

ニュージーランドカオリンを日本で最初に紹介したのが当社です。当初は全く受け入れてもらえないませんでした。しかし、瑞浪市の山五陶業さんが先駆けとなり、広まってきました。これによって、有田焼の白さに劣らない美濃の磁器が作れるようになりました。



昭和15年ごろの鉱山風景

岐阜県以外では、愛知県陶磁器工業協同組合（愛陶工）さんが美濃焼業界への主要な供給元です。しかし、現在は採掘を休止しており、毎年出荷制限を行っています。

岐阜県は、瑞浪市に本拠地を置く企業で、業界トップクラス、年間16000トンの生産をしていました。力クカ陶料さんが廃業されました。

岐阜県は、瑞浪市に本拠地を置く企業で、業界トップクラス、年間16000トンの生産をしていました。力クカ陶料さんが廃業されました。

岐阜県は、瑞浪市に本拠地を置く企業で、業界トップクラス、年間16000トンの生産をしていました。力クカ陶料さんが廃業されました。

## 美濃の鉱山事情

岐阜県では、瑞浪市でイオンモールの造成工事が行われています。これはすべてかつて粘土鉱山だった場所です。トヨタが進出してきた

岐阜市では、イオンモールの造成工事が行われています。これらはすべてかつて粘土鉱山だった場所です。



# 会長さんの 昔話

第20話

# 『Hinaの 気まぐれたごいありー

ご報告と嵐の20周年ドームツアー♪

長女の日菜です。今回も強制されて書いています(笑)。

まずはご報告です。昨年の8月、2回目の教員採用試験を受けました。結果は、不合格。引き続き臨時講師をしながら、3度目の正直を目指します。2度あることは3度ある、にならないように頑張ります！

話は変わって、次はわたしの趣味について。去年の12月8日、大学時代の友人マイコと嵐のコンサートに行ってきました！！

高校生の頃から嵐のファンなんです。以前は新しいライブDVDが出ると、友達と一緒に買いに行き、何回も見ては「ここがよかったよね～！」なんて語り合っていました。近頃はCDやDVDを買うことはなくなり、テレビで見るくらいになっちゃいましたが、20周年という記念のツアーに行けて感動しまし



（現福岡）ベイペイドームの前で  
会場の福岡ヤフオクドーム

なかなか当たらない  
といわれてたチケット  
を当ててくれたマイコ  
に感謝です。久しぶり  
のライブ、久しぶりの生  
の嵐を見ることができて  
本当に最高でした！

野菜目録

第1回  
漫画を読む  
セミナー

休みの日は、  
漫画を読んだり、映画を観たり  
しています。映画は洋画・邦画・アニメ  
などいろいろです。入社から1年半、仕事では  
まだまだ失敗しますが、丁寧に教えてくれる先輩  
方に早く追いつけるように頑張ります!



編集後記

**編集後記** “ジキよまんば！”  
をお読みのみなさま  
こんにちは！サン・マリンデザイ  
ンオフィスの友永です(^-^)/  
えっ？！今、私がハマってことで  
すか？（誰も聞いてない…笑）それ  
は、何と言っても子育てです♪本當  
に可愛くて仕方ないです。生き  
る楽しみゾ／モノ／(\*^-▽^-\*)



#1歳3ヶ月

有限会社・渕野陶磁器原料

〒849-1426 佐賀県嬉野市塩田町大字五町田乙 287-1

TEL 0954-66-4207 // FAX 0954-66-3747 // E-mail [info@fromform.jp](mailto:info@fromform.jp)

このニュースレターは、これまでご注文いただいた方、サンプルをお送りしました方、名刺交換をさせていただいた方など、ご縁がありましたみなさまにお送りしております。必要のない方は、たいへんお手数ですがその旨を上記までご連絡ください。

同業者からの嫌がらせに遭いながらも、何とか生産し始めたボルミルで作つた安くて白いやきものができる粘土。原料は、天草の脱鉄陶石と新潟の村上粘土とニュージーランドカオリין。この粘土を使つていいただいたのが、長崎県波佐見町の(株)西山さんです。この頃は月産80万ピースの生産だつたと思います。納入当初は何事もなく順調に生

産ができていきました。ところが、途中からトラブル発生。焼成後に割れるのです。窯から出すとすぐに割れるものもあれば、一週間くらい経つてから割れるものもある。最初は何が起こっているのかわからず、毎日毎日トンネル窯に入れて焼き続けていました。焼いても商品にならないとわかったときには、すでにものすごい重量が焼き上がつてしましました。これらはお客様のところに届いてから割れる恐れがあり出荷できません。出荷できないやきものが倉庫にどんどんと積み上

がつていきました。状況確認と今後の対策のために、頻繁に(株)西山さんを訪ねています。その際に倉庫を覗くと、ピーン、ピーンとやきものが割れる音がしていました。割れる音は止むことなく、来る日も来る日も響き続けました。(株)西山さんは、父の代からの取引先です。長年お付き合いをいただいていましたので、社員さん方も顔見知りでした。トラブル対応で出入りする私の顔がよほど暗かつたのでしよう、ある社員さんが、「渕野さん、自殺しんしゃんなよ(自殺し

ちやいかんよ」と声をかけてくれました。実際に、うちが倒産するという風評が流れたのも事実です。今となつては、原因も対策もすぐにわかりますが、当時は手も足も出ずにご迷惑をお掛けしただけ。この粘土の生産は取り止めました。納めた粘土の代金は請求するわけにはいきません。そして、残るは(株)西山さんの損失分をどうするか。

ところが、当時の社長の太田勉さんは、「あなたの責任ではない、二人でチャレンジしたことだから」と、こちらにすべてを押し付けること

はされませんでした。損失補てんがゼロだったというわけではなく、話し合いの結果、半分（だつたと思います）の700万円分を私どもで負担することにし、月々少しずつ何年か掛かつてお支払するといふことで落ち着きました。

敗せんごとせんばたい（失敗しないよう  
にしないとね）と。  
**（株）西山**さんに変わ  
らずお取引いただき、  
現在の社長の代に至る  
まで納品させてもらつ  
ており、ありがたいか  
ぎりです。

この件で、金銭面でも  
信用面でも大きな痛手を  
受けました。しかし、知  
識と技術の重要性を痛感  
したことで、自分に足ら  
ないボーレミルでの粘土  
の作り方を学びに行くこ  
とになります。

そして、起死回生とな  
る大ヒット商品が生まれ  
ます。（次号につづく）

なまさお元気ですか？大変な時期  
すが、できることをやりましょう！

浏野 陶磁器



<https://fromform.jp/>